



Präsentation Shopify Shop Lösung

# Agenda

1. Mission
2. Unternehmen
3. Prozess
4. Welche Vorteile bietet ein Shopify Shop?
5. Warum PulseConnect?
6. Fallbeispiele
  - a. justPAW
  - b. Porzellan Brandes
  - c. Organza Lingerie
7. Referenzen

# Mission

Wieso, weshalb, warum?

## **We create E-Commerce solutions.**

Wir realisieren verkaufsstarke und individuelle Shopify Lösungen mit den neuesten Technologien und bringen dabei Ihre Produkte erfolgreich in den digitalen Markt.

# Unternehmen

Zahlen, Daten & Fakten von PulseConnect



“Wir stehen für E-Commerce Lösungen”



Gründung von PulseConnect  
2018 durch Paul Kushelny



Spezialisierung auf E-Commerce  
Lösungen mit Shopify



Internationales Agentur +  
Partner Netzwerk aus  
Experten



4 köpfiges Team +  
Freelancer-Netzwerk



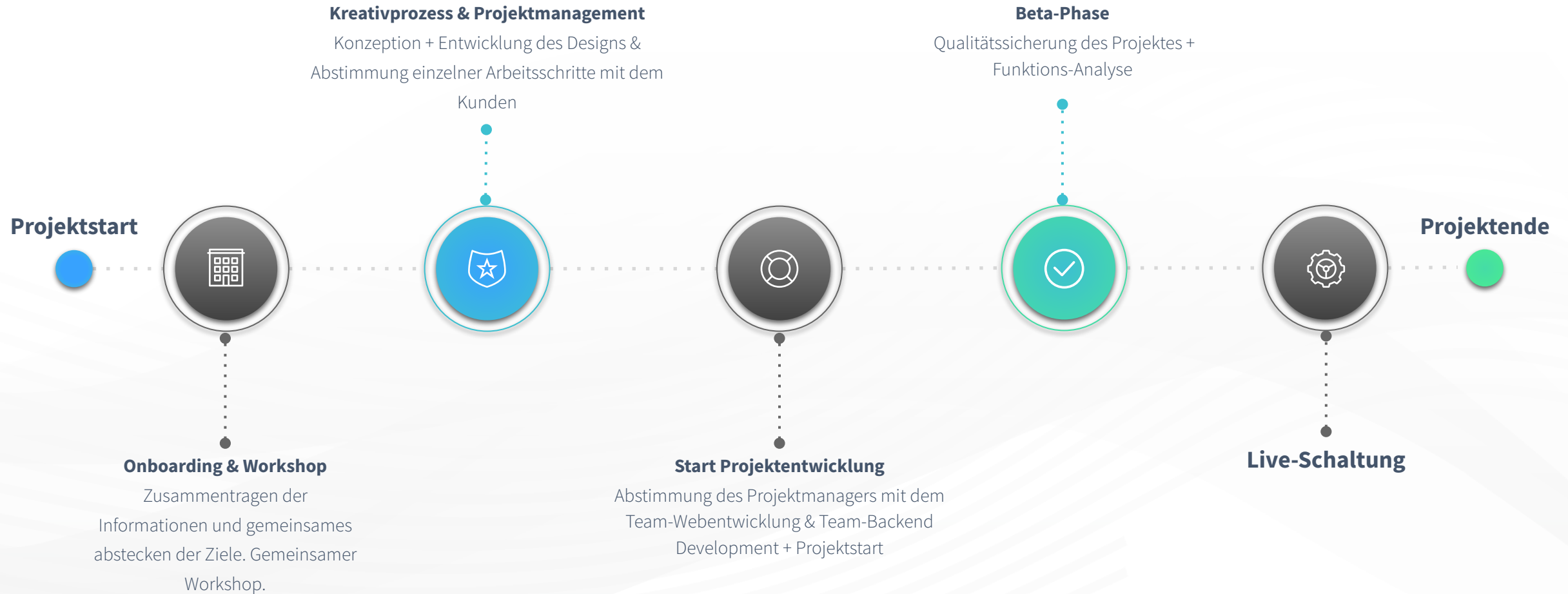
50+ realisierte eCommerce  
& Marketing Projekte



Delmenhorst

# Prozess

Unser praxiserprobter Prozess.



# Welche Vorteile bietet ein Shopify Shop?

## Vorteile von Shopify als Shopsystem im Vergleich zu anderen Shopsystemen

- Cloud-basiertes Hosting des Onlineshops
- Größter Marktplatz für Erweiterungen (Apps) eines Shopsystems
- Starker Fokus auf B2C/D2C
- Einfache Anpassung von Inhalten und Einstellungen ohne Programmierkenntnisse
- Schnelle und leistungsfähige Server






## Kosten von Shopify

- Monatliche Kosten von Shopify Basic \$34 USD
- Zahlungsgebühren von 1,5 bis 2,5% pro Bestellung (Kreditkarten, PayPal, Amazon Pay, Google Pay, Apple Pay, Klarna & SOFORT)
- Einmalige Kosten für die Erstellung eines Designs durch eine Agentur
- Keine monatlichen Kosten für Wartung oder Backups erforderlich

# Warum PulseConnect?


- Fundiertes Know-How im Bereich E-Commerce / Shopify / Shop-Lösungen
- Shopify Partner seit 2019 mit Shopify Expert Status (Eigener Shopify Ansprechpartner)
- Eigener vollumfänglicher technischer Support bei komplexeren Anbindungen durch Shopify
- Langjährige Erfahrungen im E-Commerce-Bereich
  - sowohl B2B als auch B2C/D2C
- 40+ erfolgreich umgesetzte Shopify Projekte (aus unterschiedlichsten Nischen)
- Flexibles Team mit kurzen und direkten Kommunikationswegen zum Auftraggeber und zu Shopify

 **Proven Expert** Kundenbewertungen




18 Bewertungen

5.00 von 5







**SEHR GUT**



Empfehlung

*Empfehlung! Die persönliche Beratung und die Umsetzung der spezifischen Bedürfnisse für meinen Shop haben mich 100 Prozent überzeugt*

26.06.2022

**Top-Kompetenzen:**  Top-Kompetenz 1  Top-Kompetenz 2  Top-Kompetenz 3 [Mehr Infos](#) 

# Fallbeispiel: justPAW

Erstellung eines neuen Shopify Shops mit Kassensystem-Anbindung & Lokalabholung

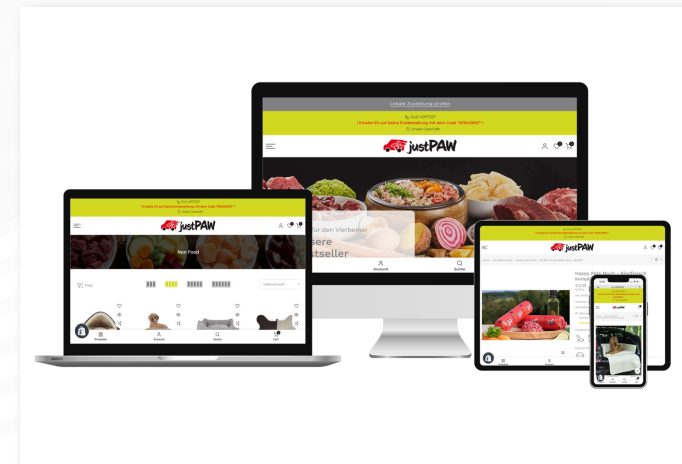


## Ziele:

- Aufbau eines lukrativen Onlineverkaufs als zusätzliche Umsatzquelle zum Ladengeschäft
- Erstellung eines übersichtlichen und nutzerfreundlichen Shopify Shops
- Nutzung von Shopify als Kassensystem

## Herausforderungen:

- Erstellung eines umfangreichen MegaMenus mit leichter Nutzerführung
- Individuelle Gestaltung von Produktseiten für unterschiedliche Marken
- Anbindung an Buchhaltungssoftware & Kassensystem
- Anbindung an Versanddienstleister und lokalem Label Drucker





# Fallbeispiel: Porzellan Brandes

Erstellung eines neuen Shopify Shops mit ERP-Anbindung & Lokalabholung



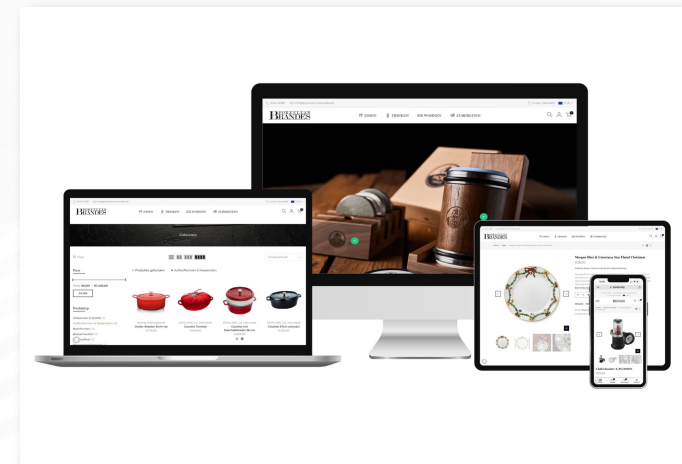
## PORZELLAN BRANDES

### Ziele:

- Aufbau eines lukrativen Onlineverkaufs als zusätzliche Umsatzquelle mit geringem Wartungsbedarf
- Erstellung eines übersichtlichen und nutzerfreundlichen Shopify Shops
- Erweiterung des lokalen Geschäfts auf überregionale & internationale Märkte

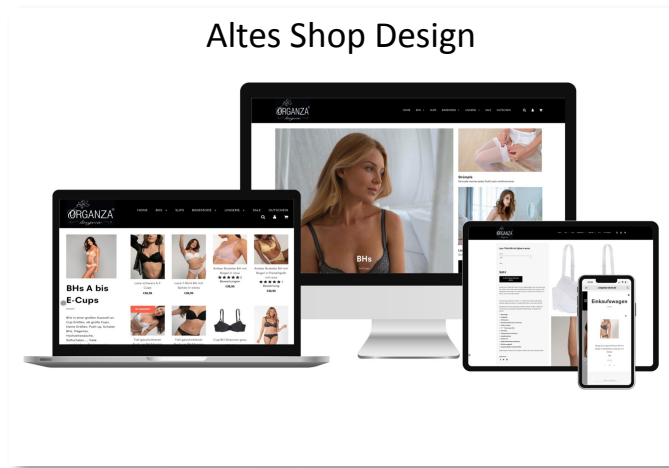
### Herausforderungen:

- Aufbau einer Schnittstelle für den Import von Produktdaten aus ERP-System
- Export von Bestell- und Kundendaten an ERP-System
- Anbindung an Buchhaltungssoftware
- Anbindung an Versanddienstleister und lokalem Label Drucker



# Fallbeispiel: Organza Lingerie

Neugestaltung eines Shopify Shops mit Anbindung an Omnichannel Lösung

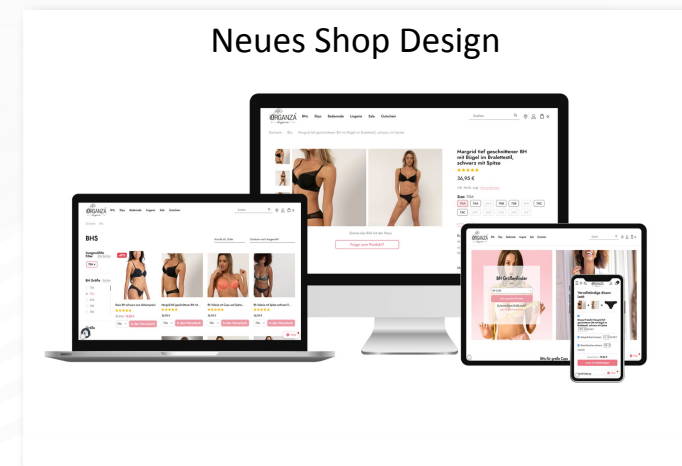


## Ziele:

- Neugestaltung des bestehenden Shopify Shops mit Anbindung an Omnichannel Lösung
- Erstellung eines nutzerfreundlichen & modernen Shopify Designs
- Verbesserung der Conversion-Rate & Shop-Ladegeschwindigkeit

## Herausforderungen:

- Anbindung des Shopify Shops an Omnichannel-Lösung (Xentral)
- Analyse des Shops und Konzeption einer verbesserten Nutzerfreundlichkeit
- Export von Bestell- und Kundendaten an ERP-System
- Entwicklung eines Review- und Upsell-Abschnitts zur individuellen Steigerung von Conversion-Rate (CR) und Average-Order-Value (AOV)



# Referenzen

- <https://shop.safranccino.com>
- <https://organza-store.de>
- <https://weindienste.de>
- <https://ikarusgolf.com>
- <https://die-stupsnase.de>
- <https://rockmysleep.com>
- <https://www.die-stupsnase.de/>
- <https://www.niki-home.de>
- <https://justpaw.de/>
- <https://www.ladekoo.de>
- <https://porzellan-brandes.de>
- <https://vandenbergh.at>

**“We don’t build websites, we build solutions!”**

Paul Kushelny,  
Geschäftsführer von PulseConnect UG

